

# 멤버존 솔루션즈

WHITEPAPER\_1.0

*Swing into the Future  
and Elevate Your Game  
with MZS!*

# 2024



member-zone.io

# 목차

<b>1</b>	<b>소개</b>	
	소개 .....	1
	우리의 미션 .....	2
	기존 문제와 주요 과제들 .....	3
<b>2</b>	<b>프로젝트 개요</b>	
	프로젝트 개요 .....	4
	비즈니스 모델 .....	5
<b>3</b>	<b>토크노믹스</b>	
	토큰 분배 계획 .....	8
	마케팅 전략 .....	9
<b>4</b>	<b>로드맵</b> .....	11
<b>5</b>	<b>면책조항</b> .....	12



## 프로젝트 소개

스포츠와 여가의 끊임없는 변화 속에서, 골프 산업은 혁명적인 변화의 선단에 서 있습니다. 풍부한 유산과 독점적인 매력을 지닌 전통적인 골프는 디지털 혁신의 역동적인 세계와 결합하여 전 세계의 골프 애호가들에게 전례 없는 경험을 창출하고 있습니다. 이 백서는 고전적인 필드 골프 경험을 현대화된 스크린 골프 기술과 완벽하게 통합하여 종합적이고 몰입감 있는 골프 생태계를 제공하는 혁신적인 비즈니스 솔루션을 소개합니다. 이 혁신적인 사업의 핵심에는 MZS 코인이라는 디지털 통화가 소개되어 있으며, 이는 사용자들에게 독점적인 혜택, 할인 및 골프 관련 서비스 및 제품에 대한 액세스를 제공하여 골프 경험을 재정확립합니다.

전통에 뿌리를 둔 골프 산업도 변화하는 소비자 행동, 기술 발전 및 접근성 및 편의성에 대한 증가하는 수요에 대한 과제에 면역이 아닙니다. 이러한 변화를 인식하여, 우리의 솔루션은 골프의 물리적 및 디지털 영역 간의 간극을 좁히고, 게임에 열정을 가진 주로 골프 경험이 있는 사람들과 새로운 입문자들 모두를 위해 맞춤형으로 제공됩니다. 스크린 골프의 인기와 접근성을 활용하여, 사용자들은 가상 환경에서만 골프를 즐기는 것뿐만 아니라 게임의 미묘한 점을 이해하고 실제 필드 골프의 도전에 대비할 수 있는 기회를 얻을 수 있는 플랫폼을 제공합니다.

MZS 코인은 이 통합된 골프 생태계의 화폐로서, 사용자들이 골프 회원권, 장비 및 의류에 할인을 받을 수 있도록 함으로써 보다 넓은 관객에게 골프를 접근 가능하게 합니다. 더 나아가, MZS 코인의 사용은 단순한 거래 이상을 의미하며, 혁신, 품질 및 골프의 즐거움을 중시하는 골프 애호가들의 커뮤니티를 육성하는 의지를 대표합니다. 티 타임 예약, 최신 골프 장비 구매 또는 모바일 장치에서 독점적인 골프 콘텐츠에 액세스하는 것 등, MZS 코인은 골프 경험을 향상시키는 다양한 기회를 제공합니다.



# 우리의 미션

우리는 MZS 디지털 화폐를 통해 전통적인 필드 골프와 최첨단 스크린 골프 기술과 온라인 골프 쇼핑 경험을 원활하게 연결하고, 전세계적으로 골프 경험을 재정의하고 향상시키고자 합니다.



## 혁신

골프 경험을 혁신시키는 것은 우리 목표의 핵심입니다. 최첨단 스크린 골프 기술을 수용하고 MZS 디지털 통화를 도입함으로써 회사는 골프 산업에서 가능한 것의 경계를 넓히고 있습니다.



## 지역 사회

공동체성은 골퍼들 사이의 연결, 소속감, 경험 공유의 중요성을 인식하는 기본 가치입니다. 회사의 비전은 기술을 통해 골프 경험을 혁신하는 것 뿐만 아니라 활기차고 포용적이며 참여적인 골프 애호가 커뮤니티를 육성하는 것입니다.



## 우수성

우수성은 기술 및 디지털 통화 개발부터 고객 서비스 및 커뮤니티 참여에 이르기까지 회사 운영의 모든 측면에서 최고 수준을 달성하겠다는 약속입니다. 이 가치는 회사가 사용자의 기대를 충족할 뿐만 아니라 그 이상을 제공하도록 보장합니다.



# 기존 문제와 주요 과제들

## 골프 사업의 장벽을 허물다

MZS는 골프 산업의 다양한 과제를 해결하고 혁신적인 솔루션을 제공하는 것을 목표로 합니다. 우리 플랫폼 사용자는 회원가입을 통해 자유롭게 필드골프, 스크린골프, 골프웨어 마켓플레이스를 이용할 수 있습니다. 우리는 전통적인 필드 골프의 경험과 스크린 골프와 같은 현대 기술을 원활하게 결합하여 전통 골프와 현대 골프를 통합하는 데 중점을 두고 있습니다. 이 접근 방식은 사용자에게 포괄적이고 응집력 있는 골프 환경을 제공합니다. MZS 코인 및 관련 혜택을 도입함으로써 솔루션은 전반적인 사용자 경험을 향상시키고 독점적인 혜택, 할인 및 다양한 골프 관련 서비스에 대한 액세스를 제공하려고 합니다. 이를 통해 골프가 더 즐겁고 더 많은 청중이 접근할 수 있게 되면서 스포츠에 대한 인식 및 독점성과 접근성 문제를 해결하게 되었습니다.

또한 MZS는 커뮤니티 구축, 가상 토너먼트 및 소셜 이벤트에 중점을 두고 커뮤니티 참여를 육성하는 데 중점을 두고 있습니다. 이는 사용자들 사이에 소속감을 형성하여 지속적인 참여를 장려하고 더 넓은 골프 커뮤니티에 기여합니다. 이 계획은 또한 골프의 디지털 변혁을 향한 단계를 나타내며, 변화하는 소비자 행동에 맞춰 골프 경험도 발전할 수 있도록 기술 발전을 수용합니다.

마지막으로, 플랫폼을 전 세계적으로 확장하고 전 세계 골프장과 협력하려는 계획은 국제적 규모로 더욱 상호 연결된 골프 커뮤니티의 필요성을 해결하는 것을 목표로 합니다. 이러한 글로벌 진출 및 확장 노력은 기술을 활용하여 스포츠의 전통적 측면과 현대적 측면을 결합하여 전 세계 사람들이 골프에 더 쉽게 접근하고 즐길 수 있도록 하려는 MZS의 노력을 강조합니다.



# 프로젝트 개요

## MZS은 무엇인가요?

이 골프 비즈니스 솔루션 프로젝트의 비전은 전통적인 필드 골프 경험과 현대 스크린 골프 기술을 결합하여 포괄적이고 몰입도 높은 골프 생태계를 조성함으로써 골프 산업에 혁명을 일으키는 것입니다. 이 혁신적인 접근 방식의 핵심은 전 세계 애호가들의 골프 경험을 향상시키기 위해 설계된 디지털 통화인 MZS 코인의 도입입니다. 본 프로젝트는 모바일 및 가상 플랫폼을 통해 회원권, 장비, 복장에 대한 할인은 물론, 사용자들에게 실력 향상의 기회를 제공함으로써 골프를 보다 쉽게 접근하고 즐겁게 만드는 것을 목표로 합니다. 골프의 물리적 영역과 디지털 영역 사이의 격차를 해소함으로써 이 솔루션은 노련한 골퍼와 신규 골퍼 모두에게 서비스를 제공하고 혁신, 품질 및 골프의 즐거움을 중요시하는 커뮤니티를 육성하고자 합니다. 궁극적인 목표는 미래 트렌드를 예측하고 골프 애호가의 현재 요구를 충족하는 원활하고 매력적이며 보람 있는 경험을 만들어 골프 산업의 새로운 표준을 설정하는 것입니다.



# 멤버존 솔루션즈 비즈니스 모델

## MZS 골프 플랫폼 생태계

### 1. 개요

우리의 비즈니스 모델은 전통적인 필드 골프와 최첨단 스크린 골프 기술을 완벽하게 통합하는 혁신적인 골프 경험을 구상합니다. 이 혁신적인 접근 방식의 핵심은 사용자에게 독점적인 혜택, 할인, 골프 관련 서비스 및 제품의 세계에 대한 액세스를 제공함으로써 골프 경험을 향상시키도록 설계된 디지털 통화인 MZS 코인을 도입하는 것입니다. 또한, 온라인 골프 시장을 멤버십으로 통합하여 골프 애호가들이 스포츠의 다양한 측면을 즐길 수 있는 포괄적인 플랫폼을 보장합니다.

### 2. 수익 흐름

#### 1) MZS 코인 판매

- 주요 수익원은 MZS 코인 판매에서 비롯됩니다. 사용자는 이러한 코인을 구매하여 통합 골프 생태계 내에서 다양한 혜택을 누릴 수 있습니다. 다양한 패키지와 금액을 제공함으로써 우리는 사용자 기반의 다양한 선호도와 요구 사항을 충족시키는 것을 목표로 합니다.

#### 2) 거래수수료

- MZS 코인을 사용하여 구매할 때마다 소액의 거래 수수료가 부과됩니다. 이 수수료는 전반적인 수익 창출에 기여하고 통합 플랫폼의 원활한 기능을 유지합니다.

### 3. 가치 제안

- 전체적인 골프 경험: 당사의 비즈니스 모델은 사용자에게 가상 골프와 실제 골프를 완벽하게 결합한 포괄적인 골프 경험을 제공하는 데 중점을 두고 있습니다. 이러한 통합으로 노련한 골퍼와 초보자 모두에게 매력적인 독특하고 몰입도 높은 생태계가 보장됩니다.



# 멤버존 솔루션즈 비즈니스 모델

-- 독점 혜택: MZS 코인은 골프 멤버십, 장비, 복장에 대한 대폭 할인, 프리미엄 골프 관련 서비스 이용 등 독점 혜택을 누릴 수 있는 관문 역할을 합니다. 이 가치 제안은 더 많은 청중이 스포츠에 더 쉽게 접근할 수 있도록 하는 것을 목표로 합니다.

## 4. DAO와 DApp의 통합

- 우리는 생태계 내에서 탈중앙화와 커뮤니티 거버넌스를 위해 노력하고 있습니다. DAO 원칙의 통합을 통해 사용자는 플랫폼 개선 제안, 파트너십 및 기능 업데이트를 포함한 의사 결정 과정에서 목소리를 낼 수 있습니다. DAO 거버넌스는 투명성, 책임성, 포괄성을 보장하여 사용자가 골프 플랫폼의 미래를 형성하는 데 적극적으로 참여할 수 있도록 지원합니다.

- 블록체인 기술 및 분산화에 대한 노력의 일환으로 생태계 내에서 MZS 코인의 기능과 유용성을 향상시키는 분산형 애플리케이션(DApp)을 개발할 것입니다. 이러한 DApp은 원활한 거래를 가능하게 하고, 커뮤니티 참여를 촉진하며, 사용자를 위한 추가 기능과 혜택을 제공합니다. 예를 들어 골프 관련 상품 및 서비스를 위한 분산형 시장, DAO 거버넌스를 위한 투표 플랫폼, 대화형 게임 경험 등이 있습니다. 블록체인 기술의 힘을 활용하여 MZS 코인의 잠재력을 극대화하고 활기차고 분산된 골프 커뮤니티를 육성하는 안전하고 효율적이며 사용자 중심의 골프 플랫폼을 만드는 것을 목표로 합니다.

## 5. 주요 파트너십

- 골프 코스 및 클럽: 골프 코스 및 클럽과의 협력은 통합 골프 생태계의 성공에 매우 중요합니다. 이러한 파트너십을 통해 사용자는 스크린 골프에서 실제 코스로 원활하게 전환하여 전반적인 골프 경험을 향상시킬 수 있습니다.

- 스포츠 장비 제조업체: 유명한 스포츠 장비 제조업체와의 제휴를 통해 사용자는 고품질 골프 장비를 할인된 가격으로 이용할 수 있습니다. 이러한 파트너십은 MZS 코인의 인지된 가치를 향상시킵니다.

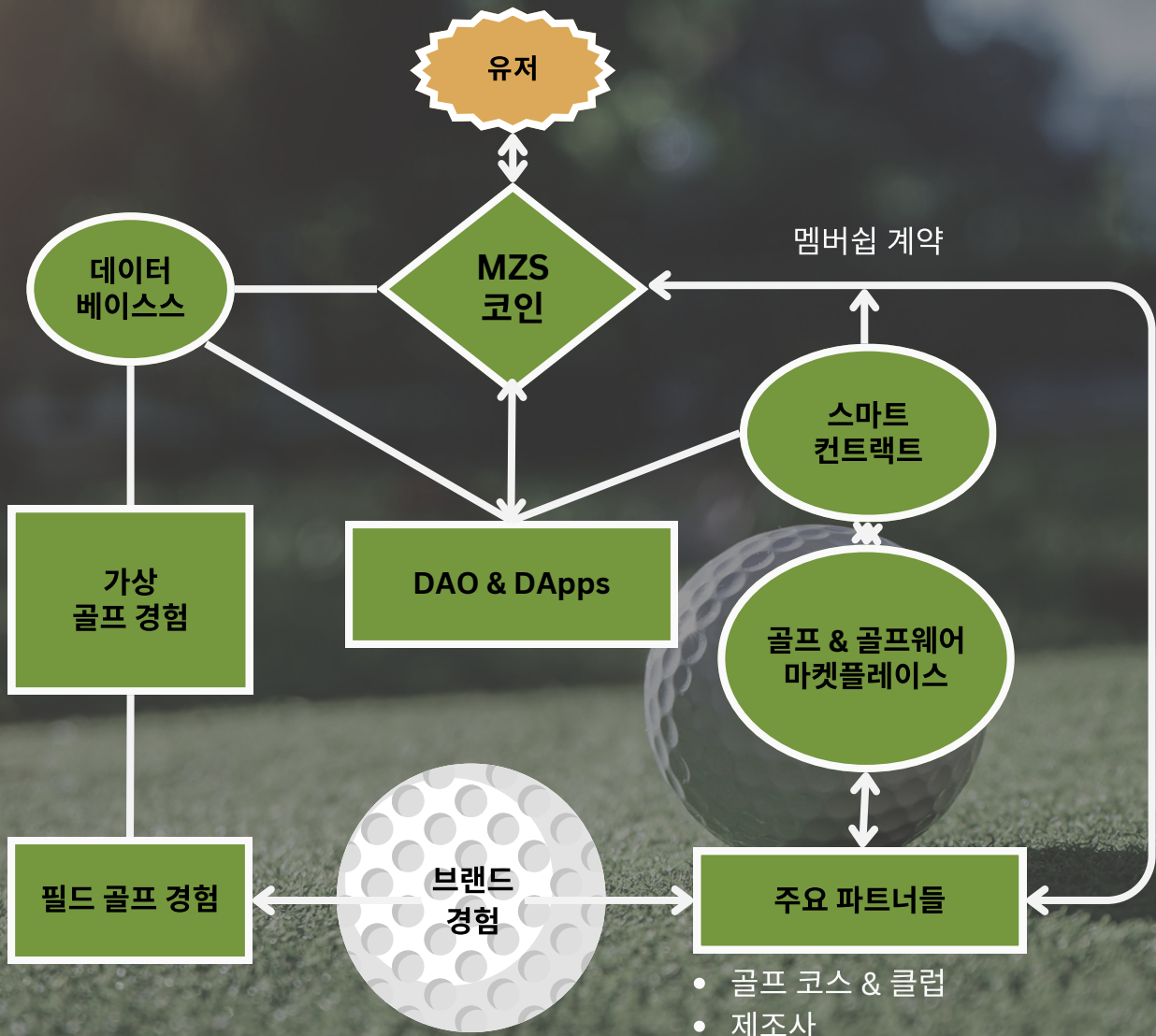




# 멤버존 솔루션즈 비즈니스 모델

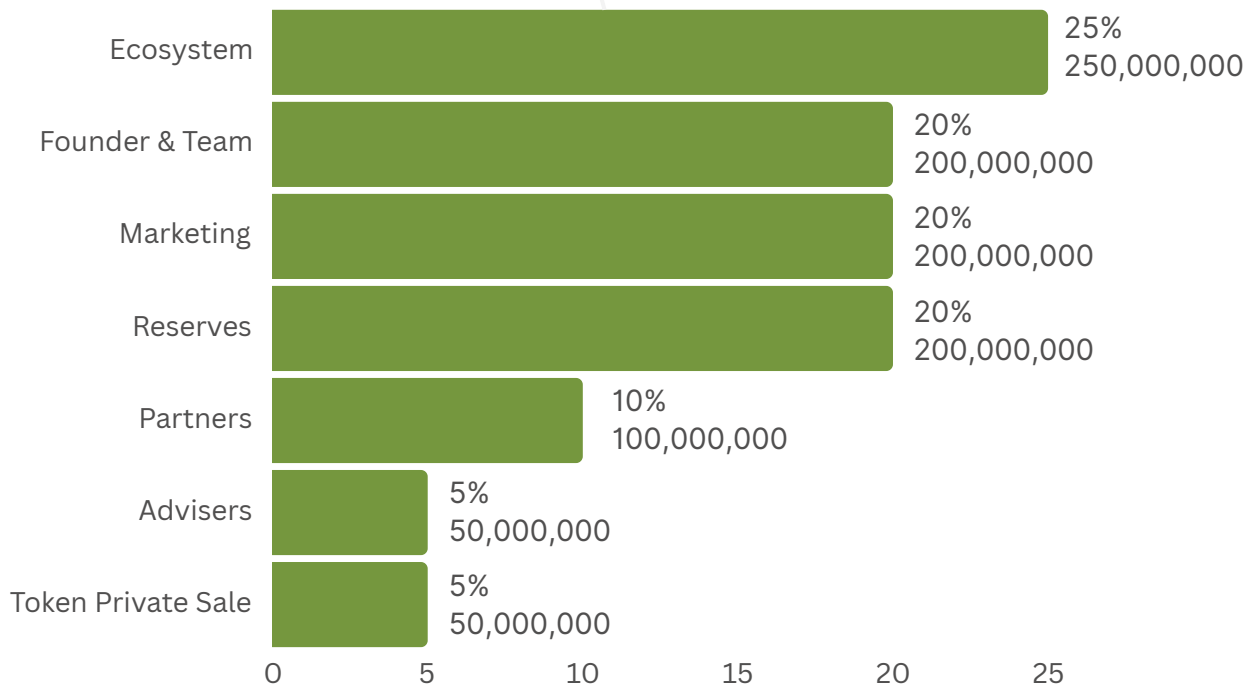
## 6. 비용 구조

- 기술 개발: 예산의 상당 부분은 플랫폼의 지속적인 개발과 개선에 할당될 것입니다. 이를 통해 기술적인 발전, 기능 향상 및 플랫폼이 사용자 친화적으로 유지되도록 할 것입니다.
- 마케팅 및 홍보: 사용자를 유치하고 유지하기 위해 마케팅 캠페인에 상당한 투자를 진행할 것입니다. 이러한 캠페인을 통해 통합된 골프 생태계에서의 MZS 코인의 특별한 역할과 사용의 혜택을 홍보하고 교육할 것입니다.



# 토크노믹스

토크 분배는 다음과 같습니다:



토크 심볼	\$MZS
구매방법	BTC, ETH
사전 판매	TBA
화이트리스트	Yes
총 공급량	1,000,000,000

우리의 마케팅 예산에는 개발 및 지원 팀의 급여, 마케팅 및 홍보 캠페인, 연구 개발 비용이 포함됩니다. 철저한 토크 분배 계획의 구현을 통해 우리의 목표는 모든 참가자에게 보상하고 프로젝트의 장기적인 성공을 촉진하는 포괄적이고 지속 가능한 생태계를 구축하는 것입니다.

# 멤버존 솔루션즈 마케팅 전략

## 골프 경험 향상을 위한 도약

### 1. 브랜드 포지셔닝

MZS는 전통적인 골프와 현대적인 디지털 경험의 통합을 개척하고 접근성, 커뮤니티 및 혁신을 강조합니다. 이 브랜드는 전통주의자들과 기술에 정통한 플레이어 모두를 끌어들이기 위해 고전 게임과 현대 기술을 결합한다는 독특한 가치 제안을 강조할 것입니다.

### 2. 타겟층

- **골프 매니아:** 향상된 경험과 커뮤니티 연결을 원하는 시니어 골퍼의 관심을 끌 수 있도록 맞춤형 콘텐츠와 프로모션을 진행할 것입니다.
- **골프 초심자:** 골프를 취미로 시작하는 30~40대를 대상으로 초보자 친화적인 가이드, 튜토리얼, 인센티브를 개발하여 진입 장벽을 낮추고 시도할 수 있도록 독려하는 역할을 할 것입니다.

### 3. 브랜드 커뮤니케이션

우리는 골프 애호가 및 초심자를 연결하기 위해 명확하고 설득력 있고 포괄적인 커뮤니케이션을 사용할 것입니다. MZS 코인의 이점, 플랫폼 접근성 및 활발한 커뮤니티를 만들 것입니다.

### 4. 지역사회 이벤트 개최

우리는 사용자들이 이야기와 팁을 공유하고 지원적 커뮤니티를 조성할 수 있는 온라인 포럼을 주최할 것입니다. 정기적인 가상 토너먼트와 챌린지는 경쟁과 참여를 장려하고 강한 소속감을 형성하도록 할 것입니다.



# 멤버존 솔루션즈 마케팅 전략

## 4. 마케팅 채널

- 디지털 마케팅: Discord, Telegram, Instagram을 주요 소셜 미디어 플랫폼으로 활용하여 프로젝트를 홍보할 것입니다. 또한 북미, 남미, 동아시아, 유럽, 영국 등 대표 지역에 대한 채널을 만들어 타겟 아웃리치를 보장할 예정입니다.
- 인플루언서 협업: 주요 인플루언서 및 골프 전문가와 협력하여 MZS 플랫폼의 이용 혜택과 특징을 홍보할 것입니다.
- 파트너십 마케팅: 골프장, 장비 브랜드, 이벤트 주최사와 전략적 제휴를 맺어 가시성을 높이고 유입을 늘릴 계획입니다.
- 모바일 앱: 사용자에게 골프 관련 서비스, 독점 콘텐츠 및 MZS 코인을 사용한 거래 기능에 대한 편리한 접근을 제공하기 위해 필수적인 전용 모바일 앱을 개발하고 있습니다. 이 앱은 iOS 및 Android 플랫폼 모두에 맞게 설계되어 광범위한 접근성을 보장합니다.

## 6. 고객 유지 전략

사용자 피드백을 기반으로 정기적인 업데이트와 새로운 기능이 도입되어 플랫폼을 신선하고 매력적으로 유지합니다. MZS 코인 보유자에게는 독점 콘텐츠와 특별 제안이 제공되어 충성도와 참여도가 높은 사용자 기반을 보장합니다.

## 7. 추천인 프로그램 운영

추천인 프로그램은 현재 사용자가 새로운 플레이어를 소개하도록 유도하고 커뮤니티의 힘을 활용하여 확장합니다.



# 로드맵

2024 Q2

1

## 프리 런칭

법률 검토 완료  
팀 구성  
커뮤니티 빌딩  
모바일 앱 개발  
플랫폼 개발

Q3

2

## 토큰 판매 준비

토큰 분배  
거래소 상장(국내)  
지역 사회 참여  
파트너십 및 협력  
모바일 앱 출시

Q4

3

## 출시 후

서비스 확장  
거래소 상장(글로벌)  
글로벌 파트너십 및 협업

2025 Q1

4

## 사용자 유지 전략

연구 및 개발  
커뮤니티 이벤트  
인플루언서 협업

Q2

5

## 확장 전략

플랫폼 글로벌 확장



# 면책 조항

본 문서 및 여기에 포함된 정보는 정보 제공을 목적으로 제공되었으며, 어떠한 투자, 증권 또는 금융 상품의 매수 또는 매도를 요청하는 것으로 해석되어서는 안 되며, 제안을 전제로 하는 것이 아니라, MZS 코인을 포함한 어떠한 투자, 증권 또는 금융 상품을 구매할 것을 권장하는 것으로 해석되어서도 안 됩니다. 본 백서의 내용은 골프 산업 내에서의 잠재적인 비즈니스 솔루션을 제시하기 위한 것으로, 성과의 보장이나 여기에 언급된 전략의 확정 가이드로 해석되어서는 안 됩니다.

본 백서에서 논의된 개념 및 제안 사항은 추측적이며 상당한 리스크와 불확실성을 수반합니다. 제안된 골프 비즈니스 솔루션의 성공, 스크린 골프와 필드 골프의 통합 및 MZS 코인 활용은 시장 수용, 규제 승인, 기술 개발 및 소비자 행동과 같은 다양한 요소에 따라 달라집니다. 잠재 투자자 및 참여자는 MZS 코인의 가치 및 관련 혜택 또는 할인의 변동이 상당한 손실로 이어질 수 있음을 인식해야 합니다.

이 프로젝트의 창조자, 개발자 및 프로모터들은 본 백서에서 제공된 정보의 정확성 또는 완전성에 대한 명시적 또는 묵시적인 보증이나 진술을 제공하지 않습니다. 그들은 해당 정보의 사용 또는 의존으로 인한 손실을 포함한 어떠한 손해에 대해서도 책임을 지지 않습니다.

모든 참여자는 투자나 이 프로젝트에 참여하기 전에 자체적으로 조사를 수행하고 금융, 법적 및 세무 자문을 받기를 강력히 권장받습니다. 디지털 통화 및 블록체인 기술의 규제 상태는 여러 관할 지역에서 불확실하거나 미정입니다. 각 참여자는 자신의 관할 지역에서 모든 적용 가능한 법률과 규정을 준수할 책임이 있습니다.

본 백서에 접근함으로써 독자는 회사나 그 계열사, 이사, 협력사 또는 직원 중 어느 누구도 이 문서에 포함된 정보의 사용으로 인해 발생할 수 있는 어떠한 손실이나 손해에 대한 책임을 지지 않을 것에 동의합니다.

